Damaco Group – Responsable des ventes

Description de l'emploi

En tant que Sales Manager motivé, vous vous efforcez quotidiennement d'obtenir un résultat gagnant-gagnant tant pour le client que pour Kipco-Damaco. Vous gérez les relations stratégiques avec les clients, en veillant à une intégration maximale des clients au sein de Kipco-Damaco. Vous menez des négociations commerciales pour vendre nos propres productions mais aussi des produits commerciaux sur vos marchés. Vous êtes attentif aux opportunités qui se présentent, tant avec les clients existants que dans la recherche de nouveaux clients à long terme.

Vos clients sont l'industrie de la transformation de la viande, les importateurs de produits surgelés et l'industrie de l'alimentation animale.

Vous êtes responsable de l'enregistrement, du suivi et de la gestion corrects et efficaces des commandes et des dossiers des clients afin de garantir une disponibilité optimale et ponctuelle des produits finis, conformément aux besoins des clients et aux objectifs de l'organisation.

Votre Profil

- Vous êtes titulaire d'une licence ou d'une maîtrise et avez déjà une première expérience dans la vente.
- Vous avez une attitude commerciale et êtes prêt à voyager 10 % de votre temps.
- Vous aimez prendre des initiatives et vous pouvez travailler de manière autonome
- Vous êtes prêt à apprendre la façon de faire des affaires dans la région.
- Vous êtes quelqu'un qui travaille en fonction des résultats.
- La connaissance du néerlandais, du français et de l'anglais est indispensable en raison des nombreux contacts internationaux. La connaissance de l'allemand ou de l'espagnol est un plus.
- Vous êtes de nature enthousiaste et dynamique.
- Vous avez de solides compétences en matière de communication, tant avec les clients qu'en interne au sein de l'entreprise.
- Kipco-Damaco ayant des perspectives d'avenir ambitieuses, nous comptons également sur votre talent et votre expérience pour poursuivre notre croissance !

Offre:

- Kipco-Damaco est une entreprise familiale dynamique avec une mentalité sans faille.
- Nous offrons un emploi passionnant et autonome dans un environnement de haute technologie.
- Nous offrons un salaire compétitif, un téléphone mobile, un ordinateur portable, une voiture de société, une assurance groupe, une assurance hospitalisation et 6 jours ADV.

Vous êtes enthousiaste à la lecture de cette offre d'emploi ? Alors vous êtes le candidat idéal. N'hésitez pas à postuler dès maintenant par e-mail à jobs@kipco-damaco.be.

Nous vous contacterons dès que possible pour discuter de votre candidature.

https://www.damaco-group.com